





致力于成为帮助人们打造富饶生活的"身边的商人"

新时代"商贸活动"

依靠新技术和与新合作伙伴的共同努力, 进化商业模式

新时代"工作方式"

深化改革,通过提高每一位员工的工作效率和质量, 来创造提升附加价值 凭借新时代的"三方有利" 原则实现可持续发展

> ※三方有利:近江商人的经营哲学之一"对卖方 有利、对买方有利、对社会有利",是从第一任 经营者伊藤忠兵卫起传承至今的精神。

• 基本方针

- ●向新时代业务讲化
- ・所有公司充分利用新技术进化商业模式
- ·以FamilyMart UNY控股为起点, 推动集团价值链的价值提升
- · 积极推进与战略合作伙伴的合作, 加速拓展中国及亚洲区的业务

●智慧经营

- ·以ROE为首的各项经营效率、 劳动生产率相关指标,居业界NO.1
- ·深化工作方式改革及"削减成本"

●健康经营No.1企业

- ·努力成为能够让员工感受到工作价值而努力工作, 同时对其家属而言也是最好的公司
- ・提升每个人的健康水平与集团的整体活力

2019年度 短期经营 计划

构筑持续性成长基础

- ●稳步实行成长型投资 继续保持高效率经营
- ●以打造"全新商社形象"为目标 "向市场导向思维"转变 打破按品类划分的纵向企业文化
- ●追求平衡的现金分配
- ●切实推进可持续发展政策

●服装、品牌业务、纤维资材3大领域在全球范围内开展业务

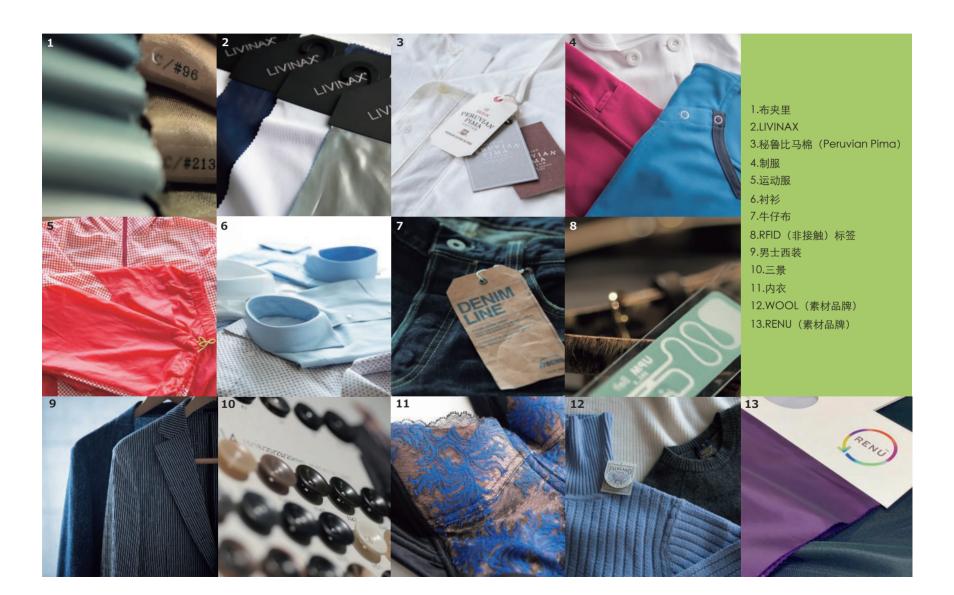






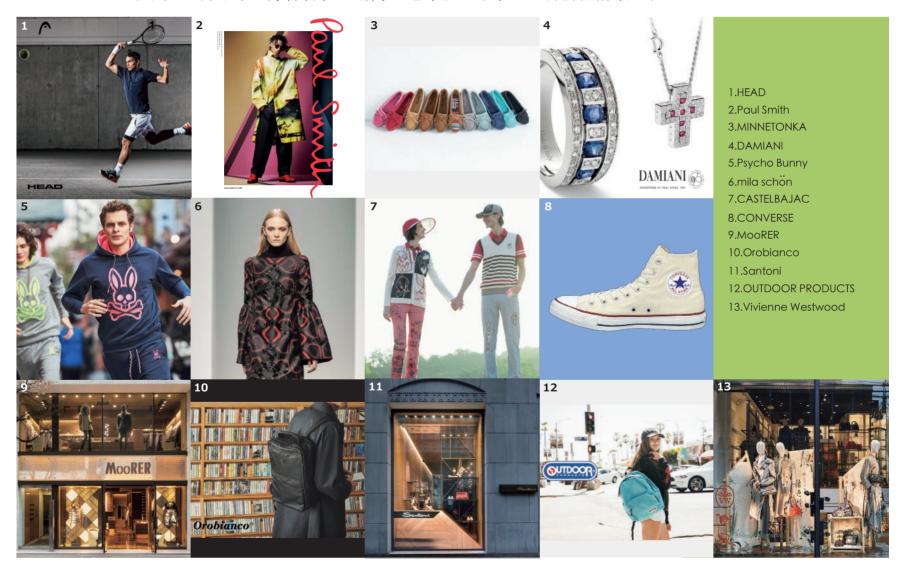
Overview 3 时装服装部门

- ●构建以独家特有面料为核心、拥有主导权的价值链
- ●从纤维原料、服饰资材到男女时装、运动服、工作服,全球性开展各种时装相关业务



Overview 4 品牌市场营销第一部门

- ●充分发挥营销专业的知识,将进口品牌推广至全亚洲
- ●经营从服装到杂货等多种品牌, 与众多分属许可证持有者和经销商一起谋求全球市场品牌价值的最大化



Overview 5 品牌市场营销第二部门

- ●从品牌进口和许可到企业并购,全球性拓展多样化业务
- ●以"品牌"为突破口,跨越行业和业态的壁垒, 综合性推进业务的同时构建从汽车部件到纸尿裤无纺布等所有纤维资材的全球性销售网络



• 伊藤忠商事株式会社

创业 1858年

设立 1949年12月1日 东京总公司 邮编107-8077

东京都港区北青山2-5-1

TEL: 03-3497-2121

大阪总公司 邮编530-8448

大阪市北区梅田3-1-3

TEL: 06-7638-2121

分支机构数 日本国内9处 海外99处

资本金 253,448百万日元

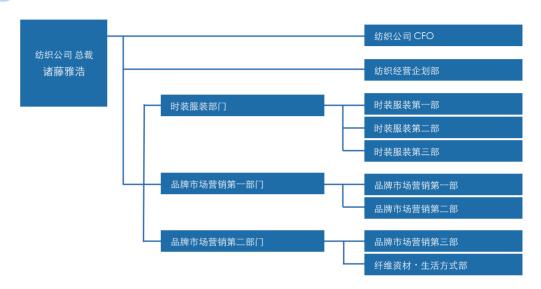
职员人数 4,352名

网址 https://www.itochu.co.jp/cn/





• 纺织公司 组织



• 业绩

伊藤忠商事

17	136.10.1-3 3					+ M. 10 H / 1
	(年3月期)	2016	2017	2018	2019	2020
	销售毛利	10,697	10,935	12,104	15,638	18,640
	营业利润*	2,264	2,884	3,169	3,615	4,390
	合并净利润	2,404	3,522	4,003	5,005	5,000

纺织公司

					1 10 1170
(年3月期)	2016	2017	2018	2019	2020
销售毛利	1,375	1,324	1,220	1,189	1,220
营业利润 [※]	227	251	184	250	
合并净利润	145	252	125	298	330

単位・クロテ

单位: 亿日元

