

伊藤忠商事与中国的渊源

东亚地区总代表致辞

伊藤忠商事自1972年被中国政府认定为中日友好商社，作为大型商社首次获准重开中日贸易以来，在中国持续发展，业务经营已经有半世纪之久。目前，伊藤忠商事在中国开展的业务集国际贸易、国内贸易、投资等形态于一身，自信在各大综合商社中保持中国市场的领先地位。作为里程碑式的象征，伊藤忠商事于2015年出资约300亿元，与曾在1979年作为首家在华投资的外商企业正大集团合作，合资入股中国中信股份，共同取得了中信股份(CITIC Limited) 20%的股权。

1978年改革开放以来的四十余载间，中国经济发展经历了从高速增长到中高速稳定增长的转变，如今步入了强调稳步增长的“新常态”，面对诸多课题的同时，产业结构调整 and 升级已进入关键时期。在国家大力支持创新的各项政策的推动下，近年来中国国民的生活方式发生了翻天覆地的变化，中国国内也不断涌现出领先于国际市场的先进商业模式。伊藤忠商事将在这种变化中抓住机遇，致力于创造出以中国为起点，发挥全球性组织架构优势的国际合作案例，努力提升企业高度，向新时代业务进化。

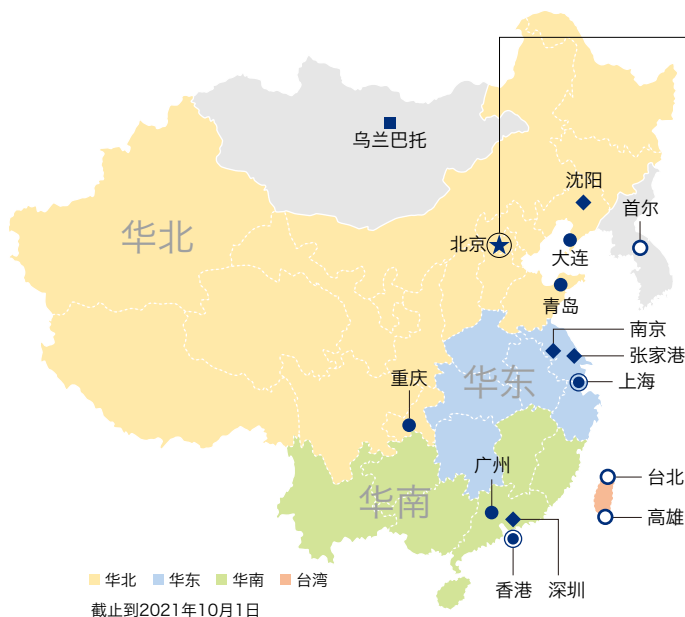
至今仍在全球蔓延的新冠肺炎疫情，给各行各业带



伊藤忠商事代表取缔役
副社长执行董事
东亚地区总代表

福田 祐士

来了严重影响。在这样的形势下，伊藤忠迎来了作为友好商社重开中日贸易50周年的里程碑。东亚区作为伊藤忠全球网络的重要一员，将继续践行“三方有利”的企业理念，助力抗击新冠肺炎疫情，为满足人民美好生活需要开拓进取，做出贡献。



伊藤忠(中国)集团有限公司(ICN)

(2005年获商务部批准为国家级“地区总部”)

成立时间：1993年

所在地：北京

注册资金：3亿美元

业务范围：国际、国内贸易、投资等

在中国大陆分支机构数量：10个

- ★ 东亚地区总部 (1) 北京
- 华北、华东、华南区域总部 (3含地区总部) 北京、上海、香港
- 在中国大陆的全资法人公司 (6含区域总部) 北京、上海、广州、大连、青岛、重庆
- ◆ 在中国大陆的分公司 (4) 沈阳、南京、张家港、深圳
- 总公司事务所 (1) 乌兰巴托
- 中国大陆以外全资法人公司、分支机构 (4含区域总部) 香港、台北、高雄、首尔

注：数字表示各级总部、全资法人公司、分公司及事务所的数量

■ 是与中国维持最深远关系的综合商社

伊藤忠商事是一家创业于1858年的大型综合商社。现在，伊藤忠商事作为拥有全球62个国家和地区约100个据点、合并子公司/关联公司总数279家、合并员工总数约13万人的跨国企业，在世界各地开展涉足广泛事业领域的贸易、事业投资活动。2020年度(2020年4月~2021年3月)(国际会计准则(IFRS))，合并收益达到936.02亿美元，合并净利润达到36.26亿美元。

自1972年作为大型综合商社首次获准重开中日贸易以来，一贯致力于储备对中国历史文化、贸易习惯等具有深度了解的“中国人才”，通过与中国国内各领域的龙头企业构建合作伙伴关系，实现了与中国的共同发展。

■ 东亚地区概况—伊藤忠在中国的历史

2018年4月	设立广州伊藤忠商事有限公司 深圳分公司
2011年4月	伊藤忠中国地区改组为伊藤忠东亚地区 (原中国地区+韩国公司+台湾公司+乌兰巴托事务所)
2005年9月	伊藤忠(中国)集团有限公司被商务部认定为大型综合商社首家外资企业“地区总部”
2004年3月	作为在中国投资的日系综合商社， 首获ISO14001环境管理体系认证
1993年9月	作为大型商社首次在华设立投资性公司 伊藤忠(中国)集团有限公司
1992年5月	作为大型商社首次在华设立全资法人公司 上海伊藤忠商事有限公司
1979年	上海办事处成立
1979年9月	作为大型商社首次在北京设立办事处
1972年3月	被中国国务院认定为中日友好商社， 作为大型商社首次获准重开中日直接贸易

■ 对中国、亚洲市场的战略性先行布局

伊藤忠在获准重启中日贸易后，作为大型综合商社率先迎接挑战，建立了进入中国市场的桥头堡。正是这一优势为我们带来了今日在中国及亚洲的经验和成绩。

“Brand-new Deal 2017” (2015-2017年度)期间，公司立足更加长远的视角，为持续提升企业价值，与正大集团(CP GROUP)各出资一半对中信(CITIC)进行投资，在中国和亚洲这一全球最大的消费市场进行了战略性先行布局。此次投资金额为伊藤忠有史以来最大的一笔投资(约300亿元)。我们将积极推进与中国最大的综合性企业之一中信集团，和在中国全境拥有多种业务的泰国最大财阀正大集团这两家优质伙伴间的合作，开展有助于提升本公司具有优势的非资源领域收益能力的业务。

积累优势——

在中国及亚洲的 经验和实绩

进入中国之年——

1972年

以越后社长(时任)为团长的代表团访问中国，并率先挑战中国市场，为现今的重要合作奠定了基础。

