

与从事MVNE / MVNO业务的INPHONIX 株式会社开展资金业务合作
～伊藤忠集团将正式进入移动电话MVNO领域～ (2009年5月29日)

伊藤忠商事株式会社、伊藤忠技术解决方案株式会社（总公司：东京都千代田区，代表取缔役社长：奥田阳一，以下简称 CTC）共同与提供 MVNE（※2）（给 MVNO（※1）提供服务）的 INPHONIX 株式会社（东京本社：东京都丰岛区、代表取缔役社长：浅野浩志、以下简称 INPHONIX）开展资金业务合作，正式进入 MVNE 以及移动电话 MVNO 领域。

伊藤忠此次从 CYBOZU 株式会社收购 INPHONIX 的普通股，成为 INPHONIX 最大的股东。并同时包销新股（优先股），INPHONIX 将成为伊藤忠的权益法公司。（出资比例：37.0%（含已发行的优先认股权），出资额：约 3.5 亿日元）。另外，CTC、日本政策投资银行株式会社、三菱 UFJ 资本株式会社也同时收购了 INPHONIX 的股份。

伊藤忠通过伊藤忠集团公司，以本次收购股份为契机，在市场、系统、物流等多方面对 INPHONIX 给与支持。据此，预测移动通信行业今后将从垂直整合型向水平分离型转变，作为水平分离型商业模式之一，伊藤忠希望在具有成长性的移动电话 MVNO 领域中居于领先地位。

CTC 自 2008 年 11 月起作为 MVNE 开展 MVNO 的支持业务，INPHONIX 在支持 MVNO 运营商时通过系统方面给与支持，同时通过 MVNO 服务商支持各自公司所有的系统构筑及运营，以实现合作。另外，CTC 在面向通信供应商的系统构筑与运营方面拥有丰富的经验，与 INPHONIX 持有的 MVNO 行业技术相结合，整合开展 MVNO 业务，构筑从系统企划到实际运营的整体可行性体制。再有，计划共同展开提案活动以及在营业方面的合作。INPHONIX 在 3~5 年以后计划拥有 15~20 个项目、增加 100~200 万条线路，预计销售额为 400~900 亿日元。

※1. Mobile Virtual Network Operator（移动虚拟网络运营商）的简称。

※2. Mobile Virtual Network Enabler（移动虚拟网络提供商）的简称。支持 MVNO，完善所需功能的供应商。

【关于 INPHONIX】

INPHONIX 通过提供 MVNO 服务，与现在主流的数据卡业务相比更容易附于附加值，移动电话的 MVNO 事业化的优势就是特殊的 MVNE 供应商。INPHONIX 在 MVNO 行业的经验与技术、所持系统、推进的 MVNE 项目、与各通信行业保持良好关系等多个方面，正在构筑拥有竞争优势和现实性的商业模式。现在，正在制做对大公司十几项移动电话的 MVNO 服务计划，其中有几个项目预计年内开始。

INPHONIX 推进的 MVNE/MVNO 业务，主要是向已经存在的一般企业客户、会员提供 MVNO 服务。伊藤忠也期待伊藤忠集团能够挖掘更大范围的潜在交易客户。

【关于 INPHONIX 今后着手初始服务的相关事宜“SELECT MOBILE”】

INPHONIX 今后将代理 MVNO 业务开始新服务“SELECT MOBILE（选择移动）”。研究 MVNO 的企业，通过利用本服务，不用具备与通信行业谈判、签约等必要的特殊技能，就能在大幅降低风险和负担的同时加入到通信行业。另外，由于 MVNO 将在短期内具备所需功能，与独自运行相比，将有可能把损益分歧点大幅降至几万条线路（以前设想移动电话 MVNO 的损益分歧点是几十万条线路）。

【公司概况】

■ INPHONIX 株式会社 (URL: <http://www.inphonix.com>)

成立: 1996 年 3 月

住所: 邮编 170-0005 东京都丰岛区南大塚 2-25-15

注册资本: 3 亿 7 千 5 百万日元

法人代表: 代表取缔役社长 浅野浩志

业务内容: SELECT MOBILE 服务 (MVNO 业务承包服务) 的企划与运作
MVNO 业务企划支持与可行性评价服务
MVNO 业务支持服务 (MVNE 服务)
广告宣传与外包

<发展历史>

1997 年 开始通信服务业务 (移动电话 MVNO)

2002 年 由于 MKS 基金的支援, 管理层收购 (MBO), 更名为现在的公司名称

2005 年 CYBOZU 公司成为主要股东。开始 MVNE 服务。