

开展面向日本、亚洲市场的云服务（Cloud Service）事业

～在日本、亚洲开展日欧美云服务（Cloud Service）～

伊藤忠商事株式会社（总部：东京都港区，社长：冈藤正广，以下简称“伊藤忠商事”）开展面向日本国内及亚洲市场的云服务（Cloud Service）发送事业。

在目前的 IT 服务市场，以美国企业为主，从拥有本公司系统到利用 Cloud/SaaS(※2)服务，企业方的需求快速转向。在日本的云服务（Cloud Service）市场预计从 2009 年的 1,406 亿日元，扩大到 2015 年的 7,438 亿日元（※3）。以印度、中国、新加坡为中心的亚洲地区，2009 年时 IT 服务市场约 13 兆日元，预计今后会有更大的增长。

伊藤忠商事 2010 年 7 月开始对日本公司提供全球范围内使用率越来越高的云服务（Cloud Service）以及相关服务，之后，以中国和新加坡为中心扩大向亚洲各国的销售。构筑顾客管理、诚信管理、合同管理、票据托收、请求管理、代理店管理、本地化（※4）、具有顾客支持功能的服务平台（发送基础），在日本和亚洲各国通过系统服务商等协作企业提供云服务（Cloud Service），2010 年 7 月时，在欧美向日本销售实绩约 10 项服务，此后，依次处理增加服务数的同时，扩大、开展在亚洲各国的事业。

伊藤忠商事，以构筑本次服务平台为契机，正式向云服务（Cloud Service）事业进军，有效利用国内外的网络，力争在 2015 年包括日本在内的亚洲各国的销售额达到 100 亿日元。

（※1）云服务（Cloud Service）

网络、特别是互联网作为基础的计算机应用形式。用户利用互联网进行计算机处理的一种服务。

（※2）SaaS（软件即服务 Software as a Service）

将必要的功能作为所需服务的可利用软件（主要是应用软件）或者是提供那种模式。一般是指通过互联网利用必需功能的结构，由单一系统转向多租户系统。

（※3）出展：“演变的云计算市场”（株式会社矢野经济研究所）

（※4）本地化

海外服务、软件、软件包、手册、主页等适用日语、中文和在 日本、中国当地的货币结算对应等等。

（※5）服务平台（发送基础）

利用 Bplats 株式会社（总部：东京都千代田区内神田 3-2-8 COI 内神大厦 4 层，代表董事：藤田健治）提供的系统（SaaSplats 系统）。

