

关于与香港波司登国际控股有限公司

签订资本业务合作合同的通知

(2015年4月27日)

伊藤忠商事株式会社（总部：东京都港区，社长：冈藤正广，以下简称“伊藤忠商事”）、伊藤忠香港公司（总部：香港，社长：池添洋一）及中信证券股份有限公司的全资子公司金石投资有限公司（总部：北京，董事长：祁曙光，以下简称“金石投资”）与香港上市的波司登国际控股公司（总部：香港，CEO：高德康，以下简称“波司登”）为提升双方企业价值促进彼此合作，签订了战略资本业务合作合同。今后，伊藤忠商事与金石投资通过两家公司在香港设立的SPC向波司登提供最大300亿日元的投资。

波司登作为羽绒服生产销售商于1975年创立，目前，在中国拥有约1万家庭店铺，是具代表性的中国服装企业。祖业羽绒服的销售在中国市场多年来一直保持着市场占有率第一的成绩，另一方面，近年来波司登着手扩大女士服装业务规模，在中国经济强劲增长的背景下业绩持续稳步增长。近年，随着中国经济不断走向成熟，波司登本着“服装综合化”的发展战略不断扩大非羽绒服领域的业务和加强企划开发能力，力争在行业竞争中脱颖而出，以实现业务的进一步增长。

在纺织业务领域中，伊藤忠商事将在以亚洲为中心的新兴国家市场推进下游的发展作为重点战略之一。由于在中国以内陆为中心的中等收入群体的购买能力不断提高，预计消费也将进一步增强，因此希望在休闲服饰及生活方式相关领域构筑良好的销售网络。在这种情况下，为了在巨大的中国市场继续加速推进零售业的发展，伊藤忠商事充分认识到与当地有实力的合作伙伴合作的重要性，因此，探讨决定与在中国内陆拥有销售网络的波司登开展合作。

通过利用双方相互间的经营资源将有望进一步推进两家公司的经营战略，此次不仅是单纯的业务合作，同时也有资本方面合作。波司登已协议引进伊藤忠商事拥有的多个品牌，今后将最大限度地发挥波司登的销售网络，加速发展品牌相关的新业务。同时，双方将收购引进欧美品牌，以进一步扩大中国市场的收益。伊藤忠商事将此次合作视为发展中国时尚生活方式事业的重点战略，在第一年实现收益的同时，充分发挥协同效应，3年后有望使波司登增加约250亿日元销售额，5年后带来约400亿日元规模的销售额。

此外，伊藤忠商事的业务资本合作伙伴中信集团也将参与今后的业务发展，中信集团在中国国内以零售金融为主，通过充分发挥具有实力的综合金融服务和网络优势，加强促进销售及业务模式差别化，作为伊藤忠商事、波司登、中信集团的合作项目，旨在加速业务的进一步拓展。今后，伊藤忠商事与中信集团之间将在众多业务领域加速凸显协同效应。