

情報・金融カンパニー

事業分野

- 情報(ITソリューション、BPO、デジタルマーケティング、ベンチャーキャピタル、ヘルスケア)
- 通信(モバイル端末・関連機器・サービス、宇宙・衛星、メディア・コンテンツ)
- 金融(リテールファイナンス、法人向けファイナンス)
- 保険(保険ショップ、リテール保険、法人向け保険仲介、再保険、信用保証)

カンパニーの強み

- 情報・通信分野における国内有数の規模を誇る事業会社群の収益基盤と各事業間のシナジー創出
- 金融・保険分野における国内外のマーケットを牽引する中核事業会社と共に推進するリテール事業展開
- 北米や欧州等のトップティアベンチャーキャピタルを通じた国内外のベンチャー企業・最先端企業とのネットワーク



情報・金融カンパニー プレジデント
新宮 達史



左から	
情報・通信部門長	梶原 浩
金融・保険部門長	川内野 康人
情報・金融カンパニー CFO	山浦 周一郎
情報・金融経営企画部長	橋本 敦

「マーケットイン」による事業変革の具体例



伊藤忠インターナショナル会社
情報・金融部門
清原 延高

米国の大手セキュリティ事業者である SilverSky 社の関連会社化

当社は、伊藤忠インターナショナル会社を通じ、セキュリティ関連サービスを提供する米国 SilverSky 社を関連会社化しました。同社は20年以上に亘る経験と知見に基づき、多様なデータを高度に分析することで、顧客のネットワークや端末を様々な脅威から守っています。特に高度な規制対応を求められる金融・ヘルスケア業界から信頼を得ており、全米で4,000社を超える顧客を有します。当社は、本投資を通じて、世界の先進的な脅威情報へのアクセスを獲得すると共に、同社のアジア展開を支援していく考えです。また、CTCと連携し、デジタル時代における顧客企業の事業継続性に対する懸念を最小化することで、持続的な成長を支援していきます。

事業展開 ※定量データは、Page 136~143をご参照ください。

国内事業損益割合(イメージ)

80%

ITサービス&BPO事業

- ◆ 伊藤忠テクノソリューションズ
- 機器販売からシステム開発、導入後の保守・運用サービスまでの一括提供
- 大手企業を中心とした10,000社を超える**強固な顧客基盤**
- ◆ ベルシステム24 (CRM・コンタクトセンター事業)
- ◆ 伊藤忠インタラクティブ (デジタルマーケティング)
- ◆ ウイングアーク1st (ソフトウェア開発・販売)
- SilverSky(セキュリティ事業)

情報・通信

通信・モバイル事業


- ◆ コネクシオ
- **国内最大規模**のキャリア認定ショップ数
- 法人向けソリューション提供も展開
- ◆ アシュリオン・ジャパン(携帯補償)
- ◆ Belong(携帯端末のオンライン流通事業)
- ITC Auto Multi Finance (インドネシア・デバイスファイナンス)

ヘルスケア事業

- ◆ エイソーヘルスケア(臨床開発受託事業)
- ◆ ウェルネス・コミュニケーションズ(健康関連サービス)
- ◆ TXP Medical(医療データプラットフォーム)

宇宙・衛星・メディア関連事業

- ◆ スカパー-JSAT
- **アジア最大**の衛星通信事業者
- スカパー!を中心としたメディア事業



- ◆ 伊藤忠ケーブルシステム(放送・通信システムインテグレーター)
- RIGHTS & BRANDS ASIA(アジア・キャラクターライセンス)
- Advanced Media Technologies(放送・ネットワーク関連機器販売)

ベンチャーキャピタル事業

- ◆ 伊藤忠テクノロジーベンチャーズ
- ITC VENTURES XI

リテールファイナンス事業

- ◆ マネーコミュニケーションズ
- 給与前払いサービス
- ◆ オリエンコーポレーション(信販業)
- ◆ ポケットカード(クレジットカード業)
- United Asia Finance(香港・中国消費者金融業)
- EASY BUY(タイ消費者金融業)
- ACOM CONSUMER FINANCE(フィリピン消費者金融業)
- Pasar Dana Pinjaman(インドネシア個人間金融仲介業)
- First Response Finance(英国中古車金融業)

法人向けファイナンス事業

- Tokyo Century Leasing China(総合リース業)

金融・保険

保険ショップ・リテール保険事業

- ◆ ほけんの窓口
- 来店型保険ショップのリーディングカンパニー
- 国内に**790店舗超**展開



保険仲介事業

- ◆ 伊藤忠オリコ保険サービス(保険代理店業)
- ◆ I&Tリスクソリューションズ(保険ブローカー)
- COSMOS SERVICES(香港保険ブローカー)

再保険事業・信用保証事業

- ◆ Gardia(リテール保証)
- NEWGT Reinsurance(再保険事業)

地域区分: ◆ 国内 ■ 北米 ■ 欧州 ■ 中国・アジア

* Customer Relationship Management: 顧客関係管理

2021年度レビュー(確実な成果)

- ① ウイングアーク1st(株)や(株)シグマックス、(株)ブレインパッドとの協業により、企業DX支援を推進
- ② 米国の大手セキュリティ事業者である SilverSky 社の関連会社化
- ③ 英国を中心に自動車修理やサービス費用の後払いサービスを提供する Bumper International 社に出資
- ④ 救急医療データプラットフォームを提供するスタートアップ、TXP Medical(株)との資本業務提携

成長機会の取込み(持続的な成長)

- ① ベンチャー企業の発掘・提携、新技術活用を通じた次世代型ビジネスの創出・推進
- ② モバイル・ICT分野における日本で培ったビジネスモデルの海外展開
- ③ 「マーケットイン」の発想に基づく革新的かつ利便性の高いDX事業の収益基盤確立
- ④ 新たなリテールファイナンスを活用した国内外の事業基盤拡大
- ⑤ リテール分野における保険のバリューチェーン構築

リスクへの対応(資本コストの低減)

- ① 中古携帯の仕入・販売を通じた高頻度の端末買替に起因する環境負荷の軽減
- ② 医薬品の開発支援、健康予防関連事業による健康リスクの低減
- ③ 国内外におけるリテールファイナンス事業を通じた人々のクオリティ・オブ・ライフ向上への貢献
- ④ 利便性の高いICT・通信インフラ環境の実現によるビジネス停止リスクの低減

サステナビリティアクションプランに対応する項目に、該当するマテリアリティのマークを付しています。アクションプランの詳細は、当社ウェブサイトをご参照ください。 <https://www.itochu.co.jp/ja/csr/itochu/activity/actionplan/>

- ① 技術革新による商いの進化
- ② 気候変動への取組み(脱炭素社会への寄与)
- ③ 働きがいのある職場環境の整備
- ④ 人権の尊重・配慮
- ⑤ 健康で豊かな生活への貢献
- ⑥ 安定的な調達・供給
- ⑦ 確固たるガバナンス体制の堅持